

Aubay passe à la vitesse supérieure

➤ Faisant jusqu'ici sienne le proverbe "Pour vivre heureux...", Aubay n'en commence pas moins à devenir un acteur important sur le marché des services informatiques, notamment depuis le rachat récent de Promotic. Et ses ambitions ne s'arrêtent pas là...

MARC HUSQUINET

Issue de la fusion progressive des sociétés 3i, OTS et Offis, Aubay Belux emploie aujourd'hui quelque 215 personnes dans le Belux (155 dans notre pays et 60 au Luxembourg) pour un chiffre d'affaires qui devrait atteindre cette année 26 millions EUR.

Contrats récurrents

Société de services informatiques, Aubay est surtout spécialisée en mise à disposition de personnel IT et en développement de projets au forfait. Parmi ses autres domaines de prédilection, Luc Toorens, directeur général d'Aubay Belux, épingle tout d'abord la gestion électronique de contenu (ECM), avec les produits Documentum d'EMC et EverSuite d'Ever, mais aussi les développements en temps réel (en Ada pour Eurocontrol ou Alsthom par ex.), ainsi que la problématique qualité.

La société réalise plus de la moitié de ses missions dans les services publics (54% pour être précis), pour 18% dans les services, 13% dans l'industrie et 11% dans la bancassurance. Avec comme référence prestigieuse la Police fédérale où quelque 80 consultants sont détachés dans le cadre d'un contrat sur 5 ans remporté en 2002 et dont Luc Toorens espère la reconduction en

2006. "Notre ambition est d'avoir un matelas de contrats récurrents qui nous permette d'appréhender l'avenir avec sérénité", confie-t-il.

Ambitions

Depuis cet été, Aubay a racheté la société Promotic (un peu plus de 100 personnes pour un CA d'environ 6,2 millions EUR), spécialisée en délégation de personnel, gestion de projets et audit & consultation. Une société implantée à Namur, Luxembourg et Strasbourg. "Nous allons privilégier l'axe Bruxelles-Namur-Luxembourg-Strasbourg", précise encore Luc Toorens. Avec comme cible privilégiée le monde institutionnel (et surtout donc lié aux institutions européennes).

"Nous entendons devenir à moyen terme un acteur reconnu et incontournable", ajoute le patron Belux qui ne se voit pas partir à la conquête de la Flandre, mais plutôt du nord de la France, avec un projet concret de présence sur la région Lille et périphérie à un terme de 12 à 18 mois.

Assise internationale

Si elle dispose d'une certaine liberté d'action, Aubay Belux n'en fait pas moins partie du groupe français Aubay, une SSII qui réalise un CA



Luc Toorens, directeur général d'Aubay Belux: "Nous allons privilégier l'axe Bruxelles-Namur-Luxembourg-Strasbourg"

2003 de 49,3 millions EUR. Et sur les 9 premiers mois de 2004, le chiffre d'affaires atteint 41 millions EUR pour un effectif de plus de 810 personnes. La société est présente non seulement dans le Belux (qui représente désormais 45% du CA et des effectifs), mais aussi en France, en Italie et en Espagne.

"Nous avons une stratégie de croissance, tant organique qu'externe", poursuit Toorens qui estime que tout candidat au rachat sera mesuré selon trois critères majeurs: la qualité de son personnel, son portefeuille de clients (avec des contrats récurrents) et la motivation de l'équipe dirigeante existante (qui sera maintenue en place pour assurer une continuité des affaires). ■